

Area Sales Manager

(m/w/x)



Deine Aufgaben bei uns:

- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Kunden und Interessenten aus deiner Region
- Ausbau einer partnerschaftlichen Kundenbeziehung sowie fundierte Analyse von Kundenanforderungen
- Eigenständige Erstellung komplexer Angebote sowie Herbeiführung des Verkaufserfolgs
- Eigenverantwortliche Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses
- Regelmäßiger Austausch mit internen Fachabteilungen zur Platzierung möglicher Themen bei Kunden
- Erarbeitung von Rahmenverträgen

Was wir von Dir erwarten:

- Erfolgreich abgeschlossenes Informatik-/Wirtschaftsinformatikstudium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst mit hoher IT-Affinität
- Kunden- und Serviceorientierung sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Organisationsstärke und hohe Zahlenaffinität
- Reisebereitschaft und gute Networking-Skills
- Belastbarkeit, Zielorientierung und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Wir bieten Dir mehr als nur einen Arbeitsplatz:

- Flexibler Arbeitsort (*Homeoffice*) und flexible Arbeitszeiten für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Betriebliche Altersvorsorge mit überdurchschnittlichem Arbeitgeberzuschuss
- Moderne und ergonomische Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Tischen
- Gesundheitsmanagement für das physische und psychische Wohlergehen
- Intensive Einarbeitung und Weiterbildung durch interne und externe Schulungen
- Angebot von Leasingfahrrädern mit steuerlichen Vorteilen
- U.v.m.